

Ledelse – Strategi – Salg – Forretningsutvikling – Problemløsning - Styrearbeid

Boost Consulting AS

Din sparringpartner for strukturert endring og utvikling

Hvor trykker skoen i din virksomhet?

Boost Consulting bringer objektive og friske perspektiver som gjør at du finner bedre løsninger på dine utfordringer

Mange ledere ser på det å engasjere eksterne til å hjelpe seg som et tegn på svakhet og mangel på egen kompetanse. Boost Consulting ser annerledes på det. Av egen erfaring vet vi at i en hektisk hverdag så er det vanskelig å finne tid til å både være en god operativ leder og samtidig utvikle og planlegge for fremtiden. Boost Consulting ser seg selv som en støtteressurs for ledere, som muliggjør at lederen i større grad får det beste ut av seg selv, sine ansatte og virksomheten som helhet.

Boost Consulting har lang erfaring fra salg, ledelse og forretningsutvikling

Boost Consulting eies og drives av Ketil Heggem. Ketil er 49 år og har over 25 års erfaring fra salg, ledelse og forretningsutvikling i små, mellomstore og store virksomheter. Hans erfaring inkluderer arbeid i så vel nasjonale som internasjonale selskaper.

Våre verktøy sikrer en strukturert tilnærming til dine utfordringer

Ikke sjelden oppleves det at årsakene til de utfordringene virksomheter erfarer er andre enn de virksomheten selv tror. Ved å kombinere anerkjente ledelsesverktøy med vår kompetanse og erfaring sikrer vi at dine utfordringer og mulige løsninger kartlegges på en strukturert måte. Det gjør at de

løsninger vi sammen kommer frem til er basert på identifiserte fakta, og ikke antagelser. Det gir den beste kvalitetssikring av tiltak og resultater.

Store eller små utfordringer, vi bistår i det omfang du ønsker

Vi tilbyr et bredt tjenestespekter, og kan også skreddersy egne opplegg for dine spesielle behov. Et utvalg av de tjenester vi tilbyr er:

- Salg og markedsføring
- Sparringpartner og rådgiver
- Samtalepartner for ledere
- Deltids- og interim oppdrag
- Forretningsutvikling
- Coaching
- Kurs, foredrag og trening
- Strategiutvikling
- Styrearbeid

Hvor trykker skoen?

Spørsmålet «hvor trykker skoen» er et viktig spørsmål når vi engasjerer oss med kunder. Modellen under illustrerer en typisk arbeidsprosess på en enkel problemstilling.



Salg og markedsføring, gjør ditt budskap skarpere og mer målrettet

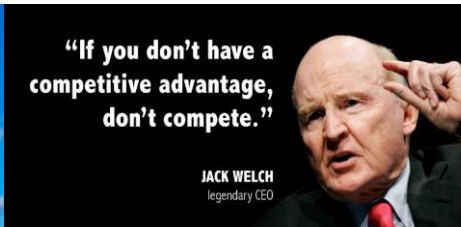
Mange virksomheter bruker markeds materiale som er lite selgende. Det skrives side opp og side med intetsigende tekst. Selgerne løper rundt med uklare og lite differensierende salgsbudskap. Boost Consulting kan med vår kunnskap og lange erfaring fra meget konkurranseintensive bransjer hjelpe deg å få det beste av dine produkter, tjenester og ansatte.

Sparringpartner, som uavhengige og objektive utfordrer vi deg til det bedre

De fleste organisasjoner og ansatte vil over tid bli veldig «satt», og påfølgende mangel på meningsbrytninger hemmer utvikling og vekst. Det å ha en ekstern sparringpartner er verdifullt, det gir tilgang på annen kompetanse og erfaring. Fra et objektivt ståsted stiller vi andre typer spørsmål og bidrar med nye og friske ideer og perspektiver.

Samtalepartner for ledere, mange ledere føler seg ensomme i sin jobb

Mange ledere føler seg veldig ensomme. De legger stort press på seg selv, og mener de bør ha svar og løsninger på «alt». Det å dele sine utfordringer med kolleger føles vanskelig, man ønsker jo ikke å fremstå som en «svak eller dårlig» leder». Det å ha en fast samtalepartner utenfor egen



Ledelse – Strategi – Salg – Forretningsutvikling – Problemløsning - Styrearbeid

Boost Consulting AS Din sparringpartner for strukturert endring og utvikling

organisasjon føles befriende for mange. Boost Consulting har erfaring med både oppturer og nedturer, og er en god samtalepartner for ledere.

Deltids og interimoppdrag, gir ekstra ressurser, kompetanse og erfaring

Det kan være ulike grunner til at en virksomhet leier inn ekstra kapasitet eller kompetanse. En liten eller mellomstor virksomhet finner det kanskje ikke forsvarlig å ha fulltidsstillinger på noen områder. En innleid salgssjef i en 30% stilling for å profesjonalisere salg og markedsføring er et eksempel på slik ressurs. I større virksomheter kan det være at man søker spisskompetanse, eller ekstra kapasitet i en periode. Boost Consulting er fleksible i forhold til å tilpasse oss dine behov.

Forretningsutvikling

Boost Consulting sin spiss kompetanse er relatert til økt effektivitet og inntektsiden. Vi har med suksess vært med på å introdusere flere nye produkter og tjenester til markedet. Vi vet hvor krevende dette kan være, og kjenner de kritiske suksessfaktorer.

Coaching, få mer ut av ressursene

Gjennom vår karriere har vi jobbet mye med coaching. Nøkkelspørsmålet er alltid, hvordan få det beste ut av våre ansatte. Vi har mange gode referanser på hvordan vi har hjulpet mennesker å øke effektiviteten og prestere bedre.

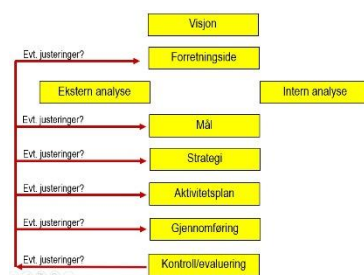
Kurs, foredrag og trening

Vi tilbyr både standard foredrag og skreddersydde. Noen av våre standard foredrag er «effektiv møteledelse og bedre møte kultur», «effektive presentasjoner» og «strategisk ledelse». Vi kan også utarbeide

skreddersydde opplegg utfra «hvor skoen trykker» i din virksomhet.

Strategiutvikling, effektive strategier er en forutsetning for suksess over tid

Mange virksomheter fremstår i dag som de gjør gjennom tilfeldigheter. I medgangstider går det bra, i nedgangstider ikke så bra. Det å ha et aktivt forhold til strategisk ledelse er noe av det viktigste en virksomhet kan gjøre for å sikre en robust og varig forretningsplattform. Boost Consulting bruker blant annet den anerkjente strategimodellen når vi bistår virksomheter med planlegging og utvikling.



Boost prosess, en enkel og praktisk metode for viktige forbedringstiltak

Vår Boost prosess er en enkel og praktisk måte for å identifisere de viktigste faktorer i forhold til å oppnå en ønsket endring. I all enkelhet er prosessen slik:

- Definere fokusområder
- Samle inn data
- Strukturere og analysere data
- Workshop med nøkkelpersoner
- Rapport med tiltaksliste
- Implementering og gjennomføring



Vi faciliterer prosessen, og involverer de interne og eksterne ressurspersoner din virksomhet ønsker. Alle definerte tiltak vil utfra prosessens modell være forankret i din organisasjon.

Styrearbeid og styredeltagelse

Mange virksomheter, og da spesielt små og mellomstore, har styresammensetning basert på personer som er tett på virksomheten. Ofte er det familie medlemmer eller nære venner. Mange virksomheter ville være tjent med å få inn flere eksterne styremedlemmer, da det bringer økt dynamikk, komplementær kompetanse og bredere erfaring inn i styrerommet. Med vår varierte bakgrunn tilbyr Boost Consulting verdifull styrekompetanse.

Om Boost Consulting

Boost Consulting har sitt hovedsete i Asker, men har hele Norge som sitt arbeidsfelt. I tillegg til egen kompetanse og erfaring har vi også et stort kontaktnett med komplementære ressurser. Vi tilbyr våre tjenester til både private og offentlige virksomheter.

Skulle du ønske en innledende uforpliktende samtale om hvordan Boost Consulting eventuelt kan bistå din virksomhet må du gjerne kontakte Ketil Heggem på telefon +47 957 82 007 eller e-mail ketil@boostconsulting.no

Følg gjerne Boost Consulting på Web www.boostconsulting.no og sosiale medier som Facebook, LinkedIn og Twitter.